



kontainer.



Partnerprogram

Bliv forhandler af Kontainer - markedets mest moderne og professionelle DAM - Digital Asset Management og PIM - Product Information Management platform.

kontainer.com



Partnerprogram

Udvid jeres produktportefølje med markedets mest moderne og brugervenlige DAM og PIM system og hjælp jeres kunder med at få professionaliseret deres håndtering af produktdata, billeder og digitale medier.

Bliv en del af Kontainers partnerprogram

Mere end 250+ brands globalt benytter allerede Kontainers DAM og PIM software. Book et møde og hør hvordan Kontainer kan integreres til jeres kunders løsninger herunder Webshops, CMS, Email marketing, CRM, PIM mv. Kontainer kan forhandles under en af følgende tre partnerprogrammer:

1

Reference Partner

2

Solution Partner

3

Premium Partner

Certificeringsprogram

For at opnå partner-certificering kræves det, at I har de specifikke kompetencer, der er nødvendige for at kunne præsentere og implementere Kontainer til en kunde.

En partner som i forvejen implementerer CMS, E-commerce, ERP, CRM, PIM eller lign. til kunder har kompetencerne til at kunne opnå certificering som "Premium Partner". Men ønsker I udelukkende at henvise potentielle kunder til Kontainer, kan I blive "Solution Partner" eller "Reference partner".



Vi valgte at opgradere vores mediebank til Kontainer og allerede efter få dage var skiftet det hele værd.



Hanna B. Kuivala Viessmann



Problemfrie integrationer, nemme opdateringer og en forbløffende hurtig svartid.

Michella Delgren Lenz Bonvita



Reference Partner

Et program for partnere der udelukkende henviser kunder, som så efterfølgende håndteres 100% af Kontainer teamet i forhold til onboarding, implementering, support, fakturering mv.

En henvisningspartner modtager kick-back svarende til 100% af licensindtægterne for de første tre måneders sign-up periode.

Som Reference-partner får du:

- ✓ Adgang til support og salgsrådgivning
- ✓ Adgang til partner helpdesk platform og kunde onboarding platform
- ✓ Adgang til sprogversioneret salgsmateriale, produktark, SoMe indhold og artikler

Kravene for at blive Reseller er:

- ✓ 1 Basic product training (Webinar B1-B3)
- ✓ 1 Sales Certification (Online meeting)

Eksempler på kunder

TrygFonden

MEJERIFORENINGEN

SONY MUSIC

GEORG JENSEN

atp=



ege

alka



bahne

Bolia.com

sundhed.dk

Ældre@Sagen



Solution Partner

En aftale til partnere som ønsker at forhandle Kontainer direkte til egne kunder herunder salg, support og kundefakturerings. Partnere der forhandler Kontainer direkte til egne kunder modtager rabat på Kontainer licensen svarende til:

- ◆ 10% rabat på licens op til 150.000 DKK årligt
- ◆ 15% rabat på licens op til 1.000.000 DKK årligt
- ◆ 20% rabat på licens over 1.000.000 DKK årligt
- ◆ 10% kick back på implementeringsindtægter udført af Kontainer*

*Implementeringsindtægter dækker over eventuelle konsulent ydelser eller timebaserede opgaver i forbindelse med onboarding, opsætning af migreringscripts, udvikling af skræddersyede features og integration til systemer fx CRM, ERP, CMS, PIM, AD mv.

Som Solution Partner får du:

- ✓ Rabat på Kontainers licens priser
- ✓ Adgang til support og salgsrådgivning + helpdesk platform og kunde onboarding platform
- ✓ Eksponering af logo og link på Kontainers hjemmesider og online platforme
- ✓ Ubegrænset deltagelse af Kontainer konsulent ved kundemøder
- ✓ Efteruddannelse af team (Webinarer)
- ✓ Partner portal hvor udviklingsroadmap, tilkøb og releases præsenteres før kunder får adgang
- ✓ Certificeringsbeviser og badges
- ✓ Adgang til sprogversioneret salgsmateriale, produktark, SoMe indhold og artikler

Kravene til en Solution Partner er:

- ✓ 1 Basic product training (Webinar B1-B3)
- ✓ 1 DAM/PIM usecases (Webinar U1-U3)
- ✓ 1 Sales Certification (Online meeting)

Endelig certificeringsbevis modtages først når Solution Partneren har gennemført igangsættelse af to kunder valideret af Kontainer.



”

Vores mål er at sikre jeres succes med al den rådgivning, teknisk support og hjælp I har brug for. Vores dygtige udviklere, gør sig hver dag umage for at sikre, at Kontainer er det bedste og mest brugervenlige DAM & PIM system på markedet.

”

Nanna Bentel Strategic Director, Kontainer

Premium Partner

En aftale hvor den tekniske implementeringspartner tjener 100% på udarbejdelse af kundeimplementering i form af fx strategiopgaver, onboarding og teknisk udvikling og implementering af tre-parts software fx SSO, PIM, CMS, CRM, intranet, mail og automation systemer.

Partner kan stå for salg, implementering, fakturering og support

Premium partnere der forhandler Kontainer direkte til egne kunder modtager rabat på Kontainer licensen svarende til:

- ◆ 10% rabat på licens op til 150.000 DKK årligt
- ◆ 15% rabat på licens op til 1.000.000 DKK årligt
- ◆ 20% rabat på licens over 1.000.000 DKK årligt

Som Premium Partner får du:

- ✓ Store indtjeningsmuligheder i salg af konsulent og implementeringstimer
- ✓ Rabat på Kontainers licens priser
- ✓ Adgang til support og salgsrådgivning
- ✓ Adgang til teknisk support og rådgivning
- ✓ Ubegrænset deltagelse af Kontainer konsulent ved kundemøder
- ✓ Eksponering af logo og link på Kontainers hjemmesider og online platforme
- ✓ Adgang til partner helpdesk platform og kunde onboarding platform
- ✓ Efteruddannelse af team (Webinarer)
- ✓ Partner portal hvor udviklingsroadmap, tilkøb og releases præsenteres før kunder får adgang
- ✓ Certificeringsbeviser og badges
- ✓ Adgang til sprogversioneret salgsmateriale, produktark, SoMe indhold og artikler

Kravene til en Premium Partner er:

- ✓ 1 Basic product training (Webinar B1-B3)
- ✓ 1 DAM/PIM use-cases (Webinar)
- ✓ 1 Integration/API Certification (Webinar)
- ✓ 1 Sales Certification (Online meeting)

Endelig certificeringsbevis modtages først når Premium Partneren har gennemført igangsættelse af to kunder valideret af Kontainer.

Kontakt os for en uforpligtende
snak om vores partnerprogram og
hvordan vi kan hjælpe jer i gang.



Ring på 3311 2003

Jesper Sandberg / CEO, Kontainer



mail@kontainer.com

Læs mere på
www.kontainer.com/da/bliv-partner



KONTORER

München

Landsberger Straße 155, 80687 München

+49 089-54558206

København

Stuðiestræde 19. 4, 1455 København

+45 3311 2003



www.kontainer.com



www.linkedin.com/company/kontainer



www.facebook.com/Kontainer



(5 / 5)



(4,8 / 5)